

你以为自己是卡拉什尼科夫吗？

丽水警方破获我省最大一起网络买卖枪支案



本报记者 陈佳妮 通讯员 李为文

在微商界，“天鸿商贸”绝对是个“传奇”。他们卖的不是面膜、服装或名牌包，而是“狗”“兔”和“粮食”，这些黑话代表着气枪和子弹。他们是个非法买卖枪支的团伙，利用微商模式发展了近百个代理，将利益链延伸到全国30多个省市。

这个团伙有着明确的分工，他们颠覆了以前“整枪”买卖的模式，通过5-7个邮包，将不同的枪支零部件发到买家手中，并提供枪支组装视频，由买家自行组装。

通过近半年的侦查，丽水莲都警方从一个虚拟的微信号，揪出了这一整个团伙，从厂家到代理，一网打尽。目前，莲都警方共抓获犯罪嫌疑人18名，缴获枪支61把，配件500余套，1套枪管制造设备，枪管原材料2吨。这也是近年来，浙江警方破获的最大一起网络非法买卖枪支案件。

警方：

大海捞针终于精准定位

2015年11月前，丽水莲都警方在工作中，发现了一个微信名为“天鸿商贸”的微商团伙，疑似从事非法买卖枪支的生意。

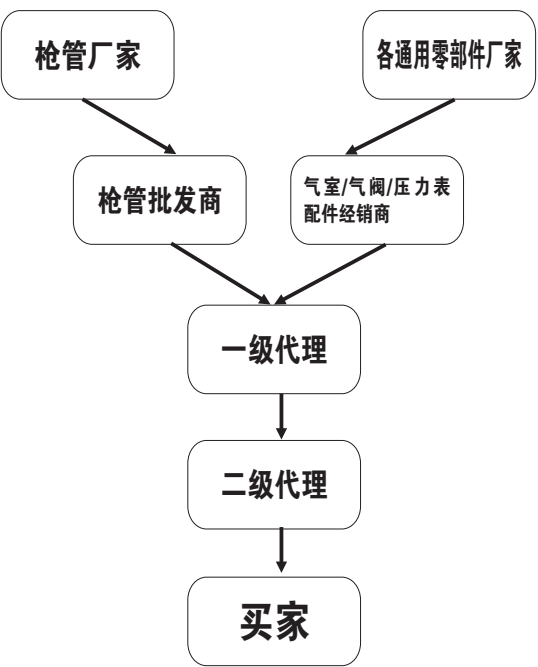
当时，摆在莲都警方面前的线索，只有“天鸿商贸”这个虚拟的网络身份。对方到底是男是女、什么年纪、落脚点在哪？这一切，都是谜。要从海量的数据中，精准找出这个团伙，好比大海捞针。警方展开了没日没夜的调查，前后持续了近2个月。

今年1月左右，莲都警方终于摸清了这个团伙。民警不仅从“天鸿商贸”这个微信号中找出了背后的关键人物，更是将他们的枪支零部件供应商、下级代理，也一并“挖”了出来。

真相让民警大为吃惊：该团伙已经形成了完整的产业链，有枪管厂家，气室、气阀供应商，一级代理，二级代理，买家等，涉及全国30多个省市。

关键人：

“一级代理”布局关系网



阿伟是这个团伙的关键人物之一。他是丽水云和人，1992年出生，戴着一副大黑框，比真实年龄看上去老成，一副玩世不恭的样子。

2015年年初，阿伟和3个朋友一起开始做玩具生意，卖模型、手铐、电棍、仿真手枪等，取名“无敌百货”，他们开了门店、网店，也做朋友圈生意。

仿真枪的生意，一直由阿伟负责，在这过程中，阿伟认识了一个同行、广东韶关的阿龙，他们常有生意上的交流。

2015年5月左右，阿伟发现朋友圈有人在卖气枪，他尝试进了货，卖了几把，赚了好几千元。与此同时，阿伟发现，对枪感兴趣的人也不在少数。

阿伟决定“单飞”，做枪支生意。

但是，阿伟发现，整枪买卖不仅容易被警方发现，进货价还高。如何提升利润？研究了一段时间后，阿伟发现枪支有最主要的几个部件——枪管和气室、气阀、压力表。而

这些，都可以通过网络买到。

阿伟开始四处寻找价格实惠的枪支零部件厂家，并逐



从阿龙住所搜出来的枪支

渐形成了自己的关系网。

在“单飞”的过程中，阿伟发现，广东韶关的阿龙也在做枪支生意。两人之间的交流开始增多，并逐渐形成合作关系，便取名“天鸿商贸”，共享价格最低的进货厂家。

在微商模式中，“天鸿商贸”被称为“一级代理”，是这个团伙中最关键的一环。阿伟和阿龙，收集二级代理发来的买家信息后，再联系各个零部件厂家发货。

气室、气阀经销商：

夫妻半年净赚20余万

在阿伟、阿龙之后浮出水面的供应商，是制造气室、气阀的一对80后夫妻。

这对夫妻平时生活在绍兴新昌，老公阿锋是一家五金公司的销售员，老婆小云是一名会计，两人年收入在10万元左右。

阿峰所在的五金公司有做气阀配件，作为一名销售，阿峰自己会组装气阀，也略懂枪支，他在微信朋友圈见到有人在售卖，便萌生了组装气室、气阀、压力表的想

阿峰自己买来各种零件，组装出了枪支所需的重要部件之一：气室、气阀。组装完成的一套，成本在100元-120元左右，售价为180元-240元左右，也就是说，他的净利润在100元左右。

在这个环节，小云负责找客户，推销产品；阿峰则负责制作、电话咨询和售后服务。

这对夫妻的账本记录着他们半年来的销售成绩：2800余套气室、气阀。也就是说，半年左右，他们的净利润至少在20万元左右。

枪管厂家：

曾从事正经不锈钢生意

随着莲都警方的层层剖析，“天鸿商贸”的枪管供应商也被锁定，是在温州的小禹。

然而民警发现，小禹只是枪管生意的代理之一，并不是最大的来源。随着深挖，民警一路追查到了中国不锈钢名镇——江苏泰州兴化戴南镇。

这里有对90后夫妻，老公小陈和老婆小魏，他们曾经从事不锈钢生意，在网店上卖精密管。2015年上半年，有客户在网店问他们：有没有枪管卖？这让他们动起了歪脑筋。小陈研究了一段时间后，发现可以自己动手将精密管改成枪管，于是他买来了切割机、仪表等工具，开始加工制作“枪管”。

到2015年11月左右，这对夫妻的“枪管”生意蒸蒸日上。为了扩大销售量，他们也发展了二级、三级微商代理等，小禹便是其中之一。

对于小陈来说，他们的成本非常低廉，一套枪管的成本价在20-30元之间，卖给二级代理小禹，价格为50-60元。小禹卖给“天鸿商贸”的价格，则是70-80元左右。

收网：

拍摄试枪视频使房内千疮百孔

最主要的犯罪嫌疑人已经锁定，丽水警方决定收网。

今年3月10日，丽水警方分成五组，前往广东韶关，江苏泰州，浙江温州、新昌、丽水等地，当日共抓获涉嫌非法买卖枪支的犯罪嫌疑人13名，捣毁制造窝点1个，缴获1套枪管制造设备，枪支61把，配件500余套。

在广东韶关，民警进到阿龙的房间时大吃一惊，房间的抽屉上，桌上的可乐罐子等，满是弹孔。随后，民警从阿龙的手机里找到了原因。原来，这些弹孔是阿龙拍摄试枪小视频造成的，他用这些视频吸引客户。

在他的手机里，有一个2分多钟的小视频，是介绍

“连发快排”的。从视频中可以看出，枪支的威力非常大，他对着抽屉开了一枪，1厘米厚的实木板加3个红牛铁罐，轻轻松松被打穿，而且这把枪支可以连发12发子弹。

除此之外，还有一个小视频也很令人震撼，大概就十几秒钟。阿龙一行人开车来到郊区，架好枪后，瞄准百米开外停在电线上的鸟，一声枪响后，鸟应声栽倒，掉在了地上。

目前，莲都警方共抓获涉嫌非法买卖枪支的犯罪嫌疑人18名，其中16人已被莲都区人民检察院批准逮捕，2人已被取保候审。

看守所直面“二级代理”：

刀剑老板及时收手但为时已晚

江苏的小陆，是一名刀剑爱好者。在小陆的朋友圈里，有个名叫“刀霸”的微商，从事刀剑生意。小陆在他这里，买了不少刀剑。

2015年10月左右，小陆在刷朋友圈时，发现“刀霸”推出了新产品，一把帅气的气枪，并配上了枪支的详细参数，还附有广告宣传语：20米穿铁门，60米下老鹰，100米内通杀……

出于好奇，小陆和“刀霸”聊了起来，最终，小陆花了1500元在“刀霸”这里买了一把“快排”气枪。

其实，“刀霸”只是一个二级代理商，他的上家是阿龙。

在收到小陆的钱之后，“刀霸”将小陆的姓名、地址、电话，通过微信转给了阿龙，同时转账了850元，这是“刀霸”拿一把“快排”的进货价。

阿龙收到小陆的信息后，快速向厂家、供应商下单，这些上家就通过快递，直接向小陆发货。阿龙的成本，大约在400-500元左右。

大约一周后，小陆先后收到了5个包裹，都是气枪的不同零部件。与此同时，“刀霸”在微信上，给小陆发送了一个2分钟左右的组装小视频，这个组装的视频，是阿龙自己拍摄的。按照小视频的步骤，小陆很快将枪支组装成功。

昨天，记者在丽水市看守所见到了“刀霸”。他本名徐某，龙泉本地人，是个80后，一双剑眉，看上去就很像刀剑世家的“大当家”。

事实也确实如此，徐某家从上世纪90年代开始从事刀剑生意，2004年他接手了自家的刀剑厂，在实体店的基础上，他还开出了网店，近两年，做起了微商。徐某的年收入在20万元以上。

2015年10月，有个做枪支生意的微商加了徐某的微信，希望能够“互推”（在朋友圈互相帮助推广）。徐某觉得好奇，便转发给对方在卖的枪，没想到，很快便有生意上门。

“我当时觉得，可能是违禁品，但是没多想，大家都在卖……”就这样，徐某做了2个月左右的枪支生意，“12月的时候，我看到有新闻报道说卖气枪是违法的，我就没敢再卖了。”

然而，当徐某意识到犯法时，为时已晚。



被抓获的阿龙