

# 女毒贩被判刑,她的1岁儿子该何去何从?

## 检察院介入监督,“两难”抉择有了“两全”结果

本报记者 许梅 通讯员 王良辰

因贩卖毒品和开设赌场罪而被判刑4年3个月,但在判决1年多后,罪犯却一直未能收监。是什么原因让判决无法执行?临海市检察院依法监督后发现个中原因曲折复杂,且涉及一个非婚生孩子的妥善安置问题,收监成了一件棘手的难事。



### 女毒贩意外怀孕

郭某,云南人。其丈夫包某,临海人。2016年2月,因贩卖毒品罪和开设赌场罪,郭某和包某分别被台州市椒江区法院判处有期徒刑4年3个月和1年3个月。

随着案件判决,郭某和包某一案被交付执行。但在交付执行期间,郭某却意外地被查出怀孕。

同案犯的郭某和包某,在案发后即被分开羁押,为什么郭某又会怀孕呢?

原来,郭某、包某一个4岁的孩子,考虑到孩子年幼,司法机关对郭某变更强制措施为监视居住,以方便其照顾孩子。但是,在丈夫被羁押期间,郭某发生了“婚外情”并怀孕了。

根据法律规定,怀孕或正在哺乳自己婴儿的妇女,暂不予收监。由此,在2016年2月法院作出判决并交付执行后,郭某被暂予监外执行。

2017年4月,随着郭某哺乳期结束,郭某已不符合暂予监外执行的情形,且刑期未届满,临海市司法局向椒江区法院提请

对郭某收监执行。2017年5月3日,椒江区法院向临海市司法局送达收监执行决定书,决定对郭某予以收监执行。

### 1岁多的非婚生子怎么办

收监执行决定书已下,郭某本应被立即收监。但收监执行决定书下达1个多月后,郭某依然未能被顺利收监。收监郭某之难,到底卡在哪里呢?

临海市检察院介入监督发现,原来,在2017年5月,郭某的丈夫包某就已刑满释放。走出大墙的包某,无法接受郭某又多了一个孩子,遂与郭某协议离婚。而郭某则稀里糊涂,连孩子的生父是谁都不清楚,与包某离异后,在临海没有亲属的郭某就一个人带儿子生活。因此,要收监郭某,就必须先妥善安置好郭某1岁多的儿子。

为了促进郭某顺利收监,2017年11月,临海市检察院委托公安机关远赴郭某云南的老家调查,想落实郭某儿子的抚养问题。但是,郭某的父母和其他亲戚都拒绝抚养。

亲父难寻,生母服刑,亲属无人愿意抚养。才1岁4个月的男孩,该何去何从?

临海市检察院刑事执行检察部主任范正军说,检察机关严格依法监督刑罚执行,郭某必须被收监。但是,法律监督也不是无情的,郭某的儿子才1岁4个月,必须妥善安置。

### 依法撤销监护权

考虑到郭某因服刑原因已无法履行监护职责,2017年12月,临海市检察院向临海市民政局发出检察建议,建议向法院提出撤销郭某的监护人资格,同时指定民政部门为孩子的监护人,对男孩妥善照看。

2018年1月26日,临海市检察院与临海市法院、公安、司法民政等部门齐聚临海市公安局杜桥派出所。临海市法院依据临海市民政局的申请,作出了民事裁判,并向郭某宣读了民事判决书,裁定撤销郭某的监护人资格,并指定临海市民政局为郭某儿子的监护人。

在临海市检察院的监督下,郭某陪同儿子在临海市第一人民医院接受了全面体检后,于当天下午被顺利收监。

自此,在经历了8个月的多处调查核实、牵头组织十余次由市委、市政府及公安、法院、司法、民政、财政等相关部门共同参加的协调会,并落实郭某儿子妥善安置的一系列细节后,这起“跨年度”的刑罚执行监督案例,终于有了“两全”的结局。

目送郭某儿子远去,范正军感慨:“只要孩子能健康成长,这一切都值得!”

# 培训话术装专家 流水作业骗钱财

## “远程诊病”团伙的诈骗套路揭底

新华社 刘懿德

近日,随着内蒙古自治区达拉特旗人民法院的宣判,一个“远程诊病”团伙终于浮出水面。这个团伙成员超百人,紧盯男科疾病、妇科疾病患者的“难言之隐”,在全国进行“远程诊病卖药”实施诈骗。仅有据可查的被害人就近9000人,涉案金额逾1000万元。记者采访了办案人员,揭开这个百人团伙的诈骗“套路”。

### “骗子公司”开在繁华地段 每天资金流水多达上百万元

2016年3月,鄂尔多斯市达拉特旗群众杨某正在玩微信,无意中看到一则男科疾病广告,点击后弹出的产品疗效让他十分心动,便留下联系方式,意欲购买。

与此同时,千里之外的湖北省武汉市,康伴益生科技有限公司的办公平面内热闹非凡,几十名业务员在工位上手持电话滔滔不绝。一名业务员在电脑上见到杨某留下的号码,便立即拨通,以“医疗机构工作人员”身份向其“详细问诊”。

达拉特旗公安局刑侦大队副大队长戚瑞说,这家公司在武汉市繁华地段的一座写字楼内,堂而皇之地进行诈骗。“公司建立了多个微信公众号及QQ群,假冒医务工作者,主要推销治疗男科、妇科疾病的产品。”

杨某这通电话打了十几分钟,期间“工作人员”给他“分析病情”,不断强调他们产品“有奇效”,并举出多个“成功案例”。杨某信以为真,购买了产品。

收到产品不久,杨某陆续又收到“专科

医生”“资深专家”等各色人等的“回访”电话,推销“更对症、更有效”的产品,累计花费3.5万元。

最后一次汇款后,杨某迟迟未收到产品,发觉被骗。犹豫再三,他于2016年7月6日下定决心报案。达拉特旗公安局刑侦大队反诈中队中队长杨隽飞说,被该团伙骗过的人遍布全国,但此前一直无人报案,因此越发肆无忌惮,业务越做越大。

办案民警调查该公司业务往来发现,其每天资金流量最多时可达上百万元,初步估计其涉案总金额过亿元。

2016年11月2日收网后,民警在电脑中找到了当年6月以后的部分数据,之前的早已被销毁。仅此期间,被害人就达8945人,可查证的涉案金额逾1000万元。

### 起底诈骗团伙的“三大套路”

该诈骗团伙以公司为包装,诈骗流程清晰、成员分工明确。

套路一:紧盯“难言之隐”,虚构“神奇疗效”。达拉特旗公安局刑侦大队反诈中队指导员郭索和说,该团伙把目标锁定为男

科、妇科疾病患者,利用了他们“病急乱投医”及发觉被骗后“不好意思”报案的心理。

广告文本中,他们虚构并夸大“功效”,还专门成立“推广部”,联系网站、微信公众号推送,以扩大“撒网”范围。据估算,该团伙30%的支出用于“推广”。

套路二:先培训后上岗,骗术“照本宣科”。团伙头目陈某以高薪“挖”来多名“经验丰富”骨干,对新招业务员进行“培训”,“合格”的才能上岗。

记者在一份1.5万字的“话术单”中看到,其标注了诋毁其他药品“治标不治本、费钱不治病”的“忠告”,以及诈骗对象常提问题的多版本“标准答案”。实施诈骗时,业务员只需“照本宣科”。面对“专业”解答,很多人对其“专业”身份深信不疑。

套路三:点评录音提“演技”,流水作业“骗中骗”。民警在一台电脑中发现一份“客服一部优秀录音”文件夹。杨隽飞说,该团伙定期评选“优秀录音”,并进行点评,以此提高“演技”。

该团伙还购买“订单系统”,以方便成员查看受害人信息、诈骗进展及已骗金额,进行“流水线式”诈骗。当有人购买产品后反馈“没有效果”时,业务员会首先“表示惊

讶”并稳住被害人,然后通过系统将其信息流转到公司“增值部”,由“资深专家”接手。他们将根据“话术单”以各种理由推销更贵的产品,继续实施二次或多次诈骗。

### 患者成为 诈骗团伙“唐僧肉” 远程诊病卖药切勿轻信

该团伙的微信推广平台,每天都会新增大量“粉丝”,每个业务员日均拨打电话上百次,靠“广种薄收”牟取巨量钱财。

记者梳理发现,当前各类疾病患者已经成为诈骗团伙眼中的“唐僧肉”,他们利用患者迫切希望早日康复的心理,大肆进行诈骗,这类案件往往有以下特点。

——患者信息成为“热销产品”。有的案件中,患者诊疗、网购保健品等留下的个人信息,成为“黑市”上公开叫卖的“热销产品”。内蒙古自治区喀喇沁旗公安局近期侦破的一起案件中,诈骗团伙就非法购买了近100万条患者个人信息用于诈骗。

——廉价保健品成为“诈骗工具”。戚瑞表示,该团伙出售“特效药”多达几十种,每盒成本仅为几十元,经过“包装”后的售价最低为进价的6倍,最高则达30倍。这些保健品大多标识不全,且外包装上的文字内容突出“特效”,极具迷惑性。

办案民警提示,网上声称有“神奇疗效”,并推荐购买有关产品,再以各种理由要求反复转账汇款的,基本均为骗局。广大患者要提高警惕,以免蒙受不必要的损失。