

豪华包装“撑门面”豪骗 700 万

花费巨资租下标准厂

房,高薪聘请工人,营造出生产线上一片繁忙的景象。千万别以为他们打算正儿八经做生意,其实这一切都另有所图。2006 年 10 月至 2007 年 6 月期间,沈某和许某以此种方式骗取了众多丝绸供应商的信任。采用支付部分货款或全部赊购的方式,先后 15 次骗得各类真丝面料价值 742 万余元。

11 月 28 日,嘉兴中级人民法院以诈骗罪判处沈某、许某无期徒刑。这是嘉兴今年以来涉案数额最大的一起诈骗案。

“一个月周转期”

给了他们机会

2007 年 8 月的一天,等了 4 个月都没拿到剩余货款的杨先生有一种不祥的预感。他急忙赶到向他采购真丝面料的海宁博泰制衣有限公司,却发现已是人去楼空。他和同来催款的几名丝绸商立即报了案。

2007 年 3 月初,湖州

丝绸商杨先生经人介绍认识了凯特制衣公司的老板沈某和业务员许某。因为了解到凯特公司做生意向来守信用,而坐在面前的两个中年人衣着光鲜,侃侃而谈,对真丝贸易相当熟悉。杨先生渐渐放下心来。

沈某告诉杨先生,他们一直做真丝服装出口生意,面料需求量很大,现在凯特的免税期即将结束,他准备将厂搬到海宁成立博泰公司。由此,想找一个长期的供应商,以满足生产需求。

于是,杨先生就与他们详谈

了供货事宜并开始供货。等第一份合同到期后,凯特公司马上支付了 80%货款,并答应余款一个月内到账。因为丝绸生意的货款结算一般有一个月的周期,拿货后货款都要到等一、二个月后才支付给供应商。这是行规,所以杨先生并没有怀疑对方的诚信,并继续供货。

当杨先生第二次前去催讨货款时看见对方公司厂房里工人们忙忙碌碌,机器隆隆声不断,似乎外单多得做不完。再加上沈某、许某的拍胸脯保证,杨先生感觉到货款支付不会存在问题。直到博泰倒闭,很多丝绸供应商和杨先生一样才知道自己完全被“忽悠”了。

花巨资

全为“装好门面”

沈某的凯特公司其实在 2006 年初就已资不抵债,只是没有注销。正焦头烂额的沈某偶然听人说获取资金最快的办法就是做丝绸生意。沈某经人介绍认识了许某。

许某长期在杭州某贸易公司负责采购和销售真丝面料业务,对丝绸销售熟门熟路。两人一拍即合,约定由许某联系采购和销售真丝面料,然后低价套现。沈某给许某 2 到 3 角/米的好处,其余用于归还债务以及其余开支。

就这样,以凯特公司做外贸服装单子需要真丝面料的名义,许某等人出面骗得了多名丝绸供应商的真丝面料。由于是低价销售,一开始又需要支付部分货款骗取供应商信任,几乎每笔都生意都亏损,漏洞越来越大,如果照此下去事情很快会败露。怎么填补这个漏洞?一个新的计策涌上沈某和许某的心头。

沈某和许某用 12 万元租下了一个气派的标准厂房,办理了工商营业执照,高薪雇来了一批工人,添置了豪华的办公家具和先进的生产设备。“海宁博泰制衣有限公司”由此诞生。这个像模像样的平台却让诸多丝绸商不知不觉落入了圈套。

“还款计划会议”

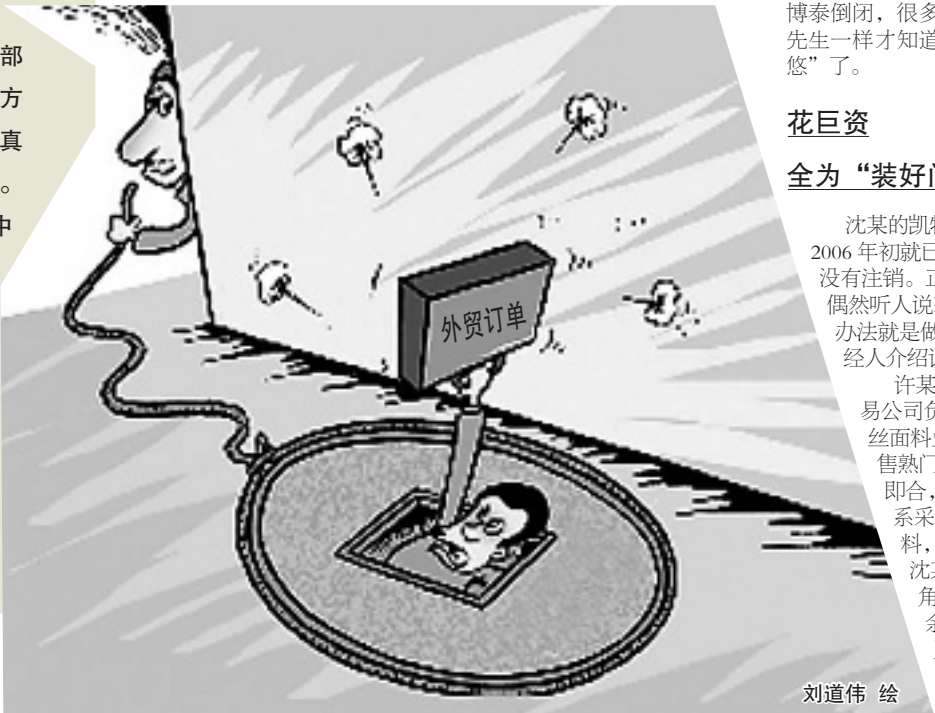
继续忽悠

被赊账的供应商越来越多,新平台依然显得力不从心。2007 年 7 月中旬,沈某和许某召集这些供应商参加博泰公司的会议,专门讨论货款支付问题。许某在会上向大家表示,沈某在博泰的股份已转让给余某,并出示了一份由余某担任总经理的任命书,明确余某全权处理公司一切事务。余某当场向供应商们保证原凯特公司欠的货款由博泰公司支付。会后没几天,博泰又向供应商们出具了“支付货款计划书”。有这样铁板钉钉的保证,供应商又一次相信了他们。

很多被骗的供应商到出事后才知道,博泰公司根本没有能力也没有自行生产过真丝服装,主要做的是布料成衣的来料加工业务。甚至倒闭那天,连一个外销单都没有做完。

■佳剑

刘道伟 绘



命悬一线 美女主持巧用手机“保持通话”



四川宜宾电视台美女主持人敏捷在商城购物后遭遇持枪歹徒劫持后,按下手机重拨键,上演电影《保持通话》现实版,4 个多小时后被警方救出。在与枪不离手的歹徒周旋的 4 个多小时里,敏捷做了些什么?警方又是如何派出人员同绑匪谈判?昨日,宜宾警方披露了其中的内幕。

是你报的警?把你的手机拿来我看!”敏捷在拿出手机递给歹徒的瞬间,机智地将手机关掉。该手机设有密码锁,歹徒拿着手机打不开。“给老子打开”,歹徒又把手机递给了她。

箭在弦上,生死关头,敏捷非常冷静。她知道,歹徒是当晚 8 时许将她劫持的,如果狗急跳墙的歹徒看到手机上当晚 8 时以后还有外拨电话,一定知道她悄悄报了警,她肯定性命难保。就在她解开手机密码锁的同时,迅速地删除了她上车后外拨的唯一电话号码。而这一切,都是在她脖子被歹徒掐住,头部被歹徒用枪抵住的情况下进行的。歹徒在看了手机电话相信她后,劫持她向附近的黑暗处走。

谈判专家

几句问出歹徒真面目

由于绑匪一手用枪将人质头部紧紧抵住,另一只手拿着刀,在紧紧掐住人质脖子的同时,还用刀尖抵住人质的颈部,同时还不断狂叫:“任何人不准靠近我,快给我准备车子,马上安排我走,

不然我马上打死人质!”

经赶赴现场的宜宾市委副书记陆振华、政法委书记杜紫平和副市长、公安局长王剑明等领导迅速研究后,决定派出当地的 3 名谈判专家——该市公安局刑侦支队长肖建新、禁毒支队长黄勇、翠屏区公安分局副局长宋一兵上前同绑匪谈判。宋一兵曾参加公安部在厦门举办的“反劫持谈判实战技巧与方法”培训。3 名谈判专家在摊开双手,示意身上没有任何武器后,来到了接近绑匪 5 米左右的地方,与绑匪对话——公安机关也准备了狙击手,准备随时击毙绑匪,确保人质安全。

谈判人员首先采用政策攻心,问他遇到了什么事可以给他解决,接着又告诉他有什么事好好谈,千万不要伤害人质。绑匪说他是沐川的,有个女人要整他,他在西昌杀了人等。说着说着,绑匪把面罩扯下,露出真面目。

攻心制胜

歹徒绝望后开枪自杀

绑匪手中的刀枪一直抵住人质的颈部和头部,时间在一秒一



秒地过去。为稳定其情绪,谈判专家们问他喝不喝水。肖建新在脱掉外衣,再次示意没带武器后,走上前递了一瓶矿泉水给绑匪。但狡猾的绑匪叫人质先将瓶盖拧开,喝上一口后,才接过水瓶喝水。通过政策攻心,渐渐地,绑匪的脸色趋于稳定,但手中的枪始终紧紧抵着敏捷的头。

在强大的法律政策攻心和层层包围下,绑匪说了一声“今天我是跑不脱了!”紧接着,意想不到的事情发生了,绑匪突然抬起手枪,对准自己的头部扣动了扳机。在绑匪倒下的同时,营救人员随即冲向敏捷,将其从绑匪手中救下,紧急送往医

院抢救。

目前宜宾警方也向凉山州警方通报了案情,对这个曾在西昌杀人的通缉要犯杨才友的枪支来源和其他一些问题等,两地警方正在进一步调查中。

■据华西都市报

创平安浙江 建公正空间



浙江海通联合律师事务所

地址:杭州市南山路 171 号海通楼

联系人:胡勇军律师、王冕律师

电话:87020223、87069499 传真:87919360

网址:www.htlawyer.com htlaw@mail.hz.zj.cn



财产保险