

遇见·车

MEET AUTO

欢迎加入我们 QQ 群:71891394

新浪微博:meet_auto@sina.com

新闻爆料、法律维权……都可通过以上方式联系我们

价格一降再降 营销层出不穷

德系 D 级豪华车“四强”再演豪门对决



“年初时,奔驰全系狂降,S级豪华轿车降价幅度超过了15万元,开始心动,但由于儿子嫌奔驰老气而未出手;3月,宝马740Li标准型,降价10万元,又心动了,但当时十分期待全新上市的奥迪A8L,又隐忍了;这个月,宝马740Li领先型,原价118.8万元直减16万元,而全新的奥迪A8L则也有高达10个

点的优惠,还有奔驰、大众辉腾也在降价促销,让我有点无从下手……”家住杭州转塘的沈先生左右为难地告诉本报,“进入2011年,我就开始盘算着公司应该再购入一辆豪华座驾,并且把目标基本锁定在德系D级豪车。”

一直以来,国内豪华D级车市场几乎被来自德国的“四强”梅赛德斯-奔驰

S级、宝马7系、奥迪A8L、大众-辉腾所占领。进入2011年,D级豪车市场的竞争已进入了白热化状态,这在经济发达的浙江市场尤为明显。蛋糕就这么大,怎样才能切得更大更多呢?近来,德系D级豪车“四强”使出浑身解数,价格一降再降,营销手段更是层出不穷。

怎一个“降”字了得 库存压力大,分一杯羹不易

一方面,随着2010年中国坐上全球汽车销量的头把交椅后,各大品牌对中国市场的重视可谓达到了“史无前例”的程度;另一方面,中国是德系D级豪车“四强”全球最大的市场,谁不想多分一杯羹?

进入2011年,“德系四强”都深感“库存压力”之大,特别是D级豪车。众所周知,年初奔驰(中国)向全国4S店压库之事;今年有一段时间,杭州某宝马授权经销商7系库存曾达上百台之多;而据进口大众杭州授权经销商透露,新辉腾自去年上市以来,厂家下达的销售指标压得人透不过气;而刚刚上市不久的奥迪A8L,销售任务同样非常大,杭州某奥迪经销商单店目标是200台,要知道2010年老款A8L全年在杭销量也不过193台。

在库存的高压力之下,“降价”无疑

成了德系D级豪车“四强”采取的第一促销手段。奔驰是第一个扣响“价格”这挺机枪的,奔驰-S级豪华轿车疯狂降价,最高降幅达到了30%。宝马7系、奥迪A8L紧随其后,降幅都在10个百分点以上;进口大众辉腾,除了降价,还推出一系列的购车金融方案。

营销活动不断推陈出新 差异化竞争,博取消费者眼球

事实上,“德系D级豪车‘四强’”,其价格、外型、动力、操控、油耗、科技配置、内饰、服务等等方面都已经相差无几,真正决定胜负的更应该在各自品牌的价值上。于是乎,“四强”纷纷推出各种契合品牌的营销活动,以期提升品牌形象和号召力,从而赢得消费者的认可。

首先,厂商对邀请客户做试乘试驾类活动永远乐此不疲。据了解,仅上半年,

不管是奔驰-S级、宝马7系、奥迪A8L还是进口大众新辉腾,每个品牌招募客户参加试乘试驾的活动都不下两场。

其次,“四强”做各种形式的外展活动,走进商场,走进高档小区,以博取更多消费者的眼球。6月9日至14日期间,全新BMW7系施坦威全球限量版在杭州万象城华丽献展。从6月12日至7月3日,浙江奥通在科技新村完美地拉开了“奥迪音乐风”序幕,随后这股音乐风将吹进万家花城、春江花月、耀江文鼎苑等高档小区。

在这样一个“降字”当头的D级豪车市场,伴随着各出奇招的营销活动,笔者认为,准消费者应保持理性,根据自身的偏好及用途来选择自己的舒心座驾。切忌被一个“降”字所“忽悠”,应该对各销售商的整体服务及在当地的知名度等所有要素比较后再来明白消费,放心用车。

■刘兰凯 文



享金湖 BMW SRP 保养套餐, 赢取惊喜豪礼!

又到了周四,可以说每周四都是我们车友朋友们非常期待的一天,也是“淘淘”迫不及待想要为大家送上最新汽车资讯的一天。本期【淘车】栏目中,“淘淘”将为大家介绍的是位于杭州市文一西路508号的浙江金湖机电有限公司。

2011年7月1日至8月31日,金昌汽车集团旗下浙江金湖宝马将开展“尊享透明服务,赢取惊喜好礼”售后服务活动。凡在活动期间进行任何一项或多项SRP保养套餐服务的客户均可参加活动。活动咨询热线:0571-89987055。

BMW保养套餐作为BMW售后服务领域大力推进服务标准化和透明化所采取的一项重要措施,自2008年推出并在全国范围内实施3年以来,得到了广大BMW车主的好评与信赖。为了进一步贯彻“悦常在,驾无忧”的BMW售后服务理念,感谢车主长久以来对BMW的支持与厚爱,值此保养套餐推出三周年之际,BMW将携手战略合作伙伴嘉实多展开此项售后服务活动。

在活动期间,到文一西路508号浙江金湖进行一项或多项SRP保养套餐服

务,便可享受免费油液添加、抽取礼品(100%中奖机会)以及超级幸运大奖——前往德国纽伯格林赛道,感受激情与动感的极致驾驭(全国共有8个名额)。活动奖品内容丰富,金昌汽车集团旗下浙江金湖期待您的参与!

作为BMW在浙江的首家授权经销商,浙江金湖杭州杭德汽车服务有限公司一直践行着宝马“倾情关注,悉心关怀”深入理解,行动到

位”以及“执行有力,务求完美”的三大原则,并把这三大原则落实到每一个地方、每一天与客户的每一次接触中去,为客户提供最好的车辆维修保养和完美的驾驶体验。

BMW/M系/MINI 授权经销商

金昌汽车集团旗下

浙江金湖机电有限公司

4S店地址:杭州文一西路508号

联系电话:0571-88961133

城市展厅地址:杭州西湖大道333号

电话(BMW/M):0571-28990099

电话(MINI):0571-28990077



18958006681

汽车维修热线

新车秀台

广本顺天锋范、飞度 零贬值原价换购雅阁

热力7月,广汽本田顺天店重磅出击了,各种二手车置换活动火热呈现,同时广汽本田锋范、飞度的老客户均可在顺天店享受超值优惠。

不管你是锋范还是飞度,只要你是2009年1月1日以后购车的车主都可以升级成2011款雅阁的车主,符合条件的旧车按新车购买时的价格原值回购。不论你当时购买的车是什么价格,又或者现在市场上这款二手车的价格是多低,广本顺天店都将按当时购买原价回购,并抵扣成2011雅阁的购车款,这样就等于你的爱车3年白开,享受零贬值,并升级到了更豪华的雅阁,并且同时可以享受到广本顺天店7月各种优惠活动。如此给力的优惠又怎能错过呢?由于名额有限,广本顺天店此次仅推出20个名额,先到先得,有意向的车主得加速抢购。)

同时,顺天店针对二手车置换活动还有其他亮点,好礼连连,凡新老客户到店对车辆评估、试驾均送精美礼品,订购车辆更是赠送太阳膜、清凉坐垫一套、底盘装甲、全车封釉一次总价值3000元的大礼包,并且针对店内所有置换客户活动结束当日7月30日进行抽奖,客户可获得车模、油卡、购物券等,并且有神秘大奖等你来拿。

如此热力四射的活动,你是否心动了呢?那就赶紧行动起来。

广汽本田(西溪顺天店)地址:
杭州天目山路417号(西溪湿地国家公园对面)
抢购热线:0571-28115360 28115366



汽车自燃进入高峰期 夏季应多养护常检查

夏季是汽车发生自燃的高峰期,进入7月以来,由于气温不断升高,消防部门几乎天天接到汽车自燃的报警,这些汽车的自燃大多是因为自身老旧或电路老化引起的。本期汽车小贴士就为您送上夏季汽车自燃防护小贴士。

自燃频率高

汽车自燃主要由4大原因造成:油路出现问题,造成漏油、漏液;车辆电线老化或者接驳不当造成短路或产生火花;高温引起车内易燃物品的燃烧;车辆撞击,或者机件故障引起火灾。其中,电路起火占了自燃事件的相当大比例。

汽车自燃有先兆

一般情况下汽车自燃前会有一些征兆,比如仪表灯不亮,开车时车身有异味、冒出烟雾等等,遇到这些情况要马上找安全的地方停车检查。尤其是仪表灯不亮更要值得注意,一般大家都会对发动机开锅、冒烟、异味关注得多一点,而仪表灯不亮很容易被忽视,很多情况下仪表灯不亮都是由于线路短路引起的,如果能及时发现这些问题,也能很好地控制汽车自燃事故的发生。

夏季多养护常检查

夏季除了要到4S店做常规保养之外,作为车主,最好到维修站或维修信誉较高的修理厂进行车身线束及油路的全面检查,及时更换掉已经老化或即将老化的管路及线束。此外,可以到修理厂将发动机舱做一次除污处理,保证发动机舱内洁净。另外,喜欢抽烟的男士,习惯随手将气体打火机、罐装碳酸饮料等放在中控台上的置物架上,这些东西长时间放置在高温下是非常危险的。