



省委政法委机关党委(纪委)换届选举大会召开 不断开创机关党建工作新局面 以高质量党建赋能政法事业高质量发展

本报记者 王乃召

本报讯 1月22日,省委政法委召开机关党委(纪委)换届选举大会,选举产生新一届机关党委和机关纪委,并进行省委政法委机关工会换届选举。省委政法委常务副书记卫中强出席会议并讲话。

会议指出,上一届机关党委(纪委)在委办会议有力领导下,凝心聚力、忠诚履职、锐意进取,落实对党忠诚更加坚定,服务保障大局更加主动,打造战斗堡垒更加有力,涵养勤廉风尚更加自觉,在以高质量机关党建促进政法工作高质量发展上取得了新成效、作出了新贡献。上一届机关工会积极发挥职能作用,在提高职工素质、保障职工权益、丰富职工精神文化生活等方面做了大量卓有成效的工作。

会议要求,新一届机关党委(纪委)要深入学习领会习近平总书记关于党的建设的重要思想,认真贯彻落实习近平总书记在中央和国家机关党的建设工作会议上的重要讲话精神,干字当头、砥砺前行,融入中心抓党建、全面从严带队伍、凝心聚力促发展,推动机关党的建设再上新台阶、再出新业绩、再展新风采。要在加强政治建设、筑牢绝对忠诚上持续发力,牢牢把握政法机关首先是政治机关根本定位,深刻领悟“两个确立”的决定性意义,倍加珍视“两个确立”这一新时代党的最大政治成果,时时处处做到“两个维护”,争做最讲政治政法铁军排头兵。在建强组织体系、全面夯基固本上持续发力,始终牢记“抓好党建是本职、不抓党建是失职、抓不好党建是渎职”,完善党建工作格

局,切实把机关党建扛在肩上、抓在手中,真正把机关党建“责任田”种成“高产田”。在服务保障大局、护航经济发展上持续发力,锚定以政法工作现代化支撑和服务中国式现代化这个最大的政治,聚焦省委“一个首要任务、三个主攻方向、两个根本”,持续提升党建服务中心大局的工作质效,做到中心工作推进到哪里、党建工作就跟进到哪里、业务工作就落实到哪里。在全面从严治政、强化正风肃纪上持续发力,深化党纪学习教育成果,建立经常性和集中性相结合的纪律教育机制,常态开展警示教育,把党的纪律内化为日用而不觉的言行准则,让“最讲政治、最崇法治、最能担当、最敢斗争、最重形象”在委机关蔚然成风。

会议强调,新时代新征程,做好委机

关党建工作使命光荣、意义重大。希望新一届机关党委(纪委)实干争先、勇担重任,不断开创机关党建工作新局面,深入推进以高质量党建赋能政法事业高质量发展,为加快推进政法工作现代化省域先行,以政法工作新成效支撑和服务奋力谱写中国式现代化浙江新篇章提供坚强组织保证。

会议要求,新一届机关工会要充分发挥党联系职工的桥梁纽带作用,提高组织动员职工的能力,扎实为职工做好事、办实事、解难事,为机关建设凝聚力量、营造和谐温馨的工作环境。

省委政法委政治部主任、机关党委书记记华君作工作报告。

委机关全体党员(含离退休党员)参加会议。



非遗展演迎新春

1月22日,安吉县昌硕公园内,文艺志愿者们开展非遗展演联欢惠民活动。当地以“我们的节日-春节”为主题,通过写春联送福字、拍全家福以及非遗文化展演展示等活动,弘扬非遗文化,营造浓厚喜庆祥和的春节氛围。

通讯员 潘学康 摄

本报记者卧底医美乱象—— “美人制造”中,他们扮演了什么角色

本报记者 俞可薇 通讯员 刘剑

“2万的鼻子÷36期=18元/天,8万的胸÷36期=74元/天,支持0首付分期,变美投资一下自己。”

半夜23时,“王哥”开始在朋友圈“营业”。

“王哥”是一名医美咨询师。一般,医美咨询师被定义为美容整形机构中从事咨询工作的、在整形医生和求美者之间架起沟通桥梁的从业者。同样,在国内医疗美容机构人员组成中,医美咨询师是非常重要的也是较为缺乏专业训练的人员。

杭州市民周女士不久前就在医美咨询师和医疗美容机构的设计下,陷入一场“拼房杀猪盘”骗局,被诱骗消费6万元。最

终,在警方协调下,对方答应退还5.7万元。

“拼房杀猪盘”是什么?医美咨询师又扮演了什么角色?自2024年6月认识“王哥”后,本报记者开始了长达半年的卧底,探寻骗局背后的真相。

潜伏“入局”

搭上“王哥”并非易事。

经朋友介绍,记者借口“想成为医美咨询师”,加上了医美咨询师“小振”的微信。两周后,他推荐了“季姐”,“你去找她,看她缺不缺人。”

在一家美容机构会见室,记者见到了“季姐”。“现在的美容机构,都得靠医美咨

询师及其下线把人吸引来,你想做这行算你聪明!”“季姐”说,做得好的医美咨询师年薪有200万元。她指了指刚进门的“王哥”,“他一个月光注射都能做三四十万元。”见记者一脸惊讶,“王哥”递上了“邀请函”：“来感受下我们的年会,你就明白了。”

此后,记者赶到江苏无锡与“王哥”会合。他带着记者等人走进一家酒店的会议厅,可容纳600人的大厅坐得满满当当。

所谓的“年会”,更像是一场大型洗脑会。一名打扮时髦的阿姨上台发言:“大家看我是不是只有50多岁,其实我已经74岁了。因为带客户做项目时,我自己也能免费做。你们猜我今年赚了多少钱?200多万!”大厅气氛瞬间达到高潮,许多人疯狂鼓掌。

年会结束后,记者被拉进一个“玲姐团队财富交流群”,开始“学徒”生涯。这个群里,“玲姐”是销售总监,医美咨询师“王哥”是她的下家,而记者和另外几名美容院的工作人员则是“王哥”的下家。

(下转5版)

