

# 一间法律书店,选择再“活一活”

(上接1版)

记忆犹新的「三个人」

法治类书籍是法律从业者的“刚需”,这也是法律书店“活”下来的依靠。但“法苑书店”不仅仅只为法律从业者服务,而是面向所有的法律求知者。很多人怀着对公平正义的渴求,走进书店,学习、咨询相关法律知识。

“起诉状怎么递交?”“法院不立案怎么办?”“遇到职场霸凌该如何应对?”……问题五花八门,王绍云说,“法苑书店”主动承担起了一部分提供咨询的功能,“有些人看到店门口贴着‘宣传法治,普法全民’的标签,就走进来求助,他们提出的问题,我也尽量解答,买不买书无所谓,主要是希望他们能少走点弯路”。

经营书店二十余载,王绍云店里走进来过无数求助的人,其中有一个人,他记忆犹新。

“那一年,民法典刚刚颁布。”王绍云回忆,那天,他正准备打烊,三名肤色黝黑的男子推门而入,看起来风尘仆仆。他们操着难懂的方言,连比带划地告诉王绍云,他们想找一本民法典看看。“我以为他们只作简单了解,就推荐了基础的单行卷。结果他们说,要买398元全三册的《中华人民共和国民法典释义》”。

三人告诉王绍云,他们正在打一场山林纠纷的官司,一审胜诉但二审败诉,为了争取自身权益,他们决定上诉至省高院。由于第二天便要开庭,他们想趁最后的时间再做些努力。付款时,三人从兜里掏出一堆5元、10元的纸币,七拼八凑后,发现只有300元,不够。窘迫写在脸上,王绍云看出对方的难处,没多犹豫,将书籍以300元的价格卖给了对方。

拿着书,没走出多远,三人又折返回来,很不好意思地问王绍云,能不能给他们一点硬纸板。原来,三本书已花光他们身上所有的钱,没有多余的钱住旅店,他

们打算在硬纸板上对付一晚,熬到天亮。“这哪行呢!”王绍云领着三人来到附近一家招待所,花了300元给对方安排了房间。

之后,这三人没再来过书店,王绍云也没再见过他们。至于案件的终审结果如何,王绍云说:“我不担心他们,相信法律会给他们一个公平正义的结果。”

对于需要帮助的人,王绍云总是慷慨解囊,但他最容不得的,是偷书的人。有时候新上的书,一个没留意,上册没了,空留下册。还有一次,店里上了一套法理学的书籍,共计5册,被人按顺序一本一本地偷走,最后只剩一册孤零零躺在书架上。一气之下,王绍云在店内写下“提包禁止入内”的字样。曾有法律专业的学生在店内偷书,他抓现行后把对方大骂了一顿。他说,自己不是心疼书钱,更多的是生气这些人知法犯法。

“店铺转让”的牌子被丢进角落里

为方便阅读,书籍的塑封已经打开

## 法苑书店

老店新开

重操旧业

宣传法律普及

“法苑书店”坐落在省高院斜对面



王绍云在整理书籍

随着传统书店迎来寒冬,业务相对狭窄的“法苑书店”同样面临困局。王绍云说,受到线上网店等因素冲击,2012年后,店内的营收就呈下滑趋势,近几年的经营情况更是惨淡。“黄金期早就过去了。”他摇了摇头说。

“法苑书店”也采取过自救措施。王绍云研究线上网店的经营,自己当起客服。但像他这样,至今仍使用记账簿来记账的人,对互联网的摸索十分有限,要随时随地回复线上的咨询消息,也让他感到力不从心。

去年,在圈内小有名气的杭州西湖法律书店关闭了实体店铺。说起这家与自家店仅相隔135米的“同行”,王绍云有些唏嘘。“当年,有个老客户在我店里预约好了图书,在等待拿书的期间他出门逛了逛,结果没想到,就这么会儿功夫,就被西湖法律书店用更低价格把订单‘截胡’了。”王绍云气不过,给客户打去电话,对方说:“那你比他们再便宜点,我就继续在你这里买。”王绍云没多纠结,给了对方最低的进货价,“挣不到钱,我就是争口气。”

随着杭州西湖法律书店的关闭,杭州市域范围内的实体法律书店更难找到了,王绍云感叹:“我们既相互竞争,却也一路同行,现在这样,还真有些落寞。”

很难说清楚,从什么时候开始,王绍云有了想要关闭“法苑书店”的念头,身体的衰老让他感到难以为继,他不再是微信头像上意气风发的样子,即使戴了帽子,也难以遮盖日渐变多的白发。书店的工作是枯燥的,“店里招了年轻人,最短的,不出10天就走了。”

今年年初,王绍云决定休息了,他自制了一块“店铺转让”的招牌,挂在店门口,“法苑书店”也正式进入关闭的状态。几个月来,联络他的人不少,但其中并没有让他感到满意的,他有自己的坚持,“律所、书店这类都可以,再不济咖啡店也行,但其他店就算了。”

想了又想,王绍云把“店铺转让”的牌子丢进角落里,换上了“老店新开,重操旧业”。他说,时代在变化、法治在进步,他和“法苑书店”还想再坚持坚持。

『再坚持坚持』